



Ob für Erwachsene oder Kinder - die moderne Miniaturwelt Smilestones zeigt einige der bekanntesten Schweizer Destinationen wie das Alpsteingebiet, das Berner Oberland, den Rheinfall und vieles mehr. Die modellierte Landschaft gleicht einem dreidimensionalen Wimmelbild und bietet extrem viele kleine Szenen und witzige Details.

Zwischen Schaffhausen und Kreuzlingen betreibt die Schweizerische Schifffahrtsgesellschaft Untersee und Rhein (URh) in einer einmalig schönen Fluss- und Seelandschaft die Kurs- und Eventschiffahrt. Gäste begeistern die rund 30 Schiffsführer, Maschinisten, Kassiere, Matrosen und Kundenberater mit Ausflugs- und kulinarischen Extrafahrten, zudem stehen unsere sechs Schiffe für Privatanlässe zur Miete.

Für diese beiden Tourismusunternehmen suchen wir eine/n

Sales Manager Smilestones und URh 70 – 80% m, w

per 1. November 2022 oder nach Vereinbarung.

Ihr Wirkungsfeld

- Gewinnung von Neukunden und Betreuung des bestehenden Kundenstammes mit Fokus auf den Schweizer und grenznahen deutschen Reisemarkt (Car-/Bus-Reiseunternehmen sowie Gruppenreiseveranstalter und Hotels/Campingplätze)
- Gewinnung von Sponsoren/Partnern
- Planung und Durchführung von Sales Besuchen inkl. Follow up und Site Inspections
- Besuch von Messen und Teilnahme an Distributionsanlässen
- Organisation von Verkaufs- und Kundenveranstaltungen
- Mitarbeit und Umsetzung der Sales Strategie
- Marktanalysen, Konkurrenzbeobachtung
- Erstellen von Reportings und Statistiken
- Unterstützung und enge Zusammenarbeit mit der Leitung Verkauf & Marketing von Smilestones und URh bei diversen Projekten

Ihre Qualitäten

Ihre fachlichen Qualitäten:

- Abgeschlossene Berufsausbildung von Vorteil im Bereich Verkauf oder Tourismus
- Berufserfahrung im Bereich Sales, idealerweise im Gruppenreisesegment
- Sehr gute Anwenderkenntnisse der Office-Programme und CRM-Systeme
- Führerausweis Kategorie B
- Stilsicheres Deutsch (Muttersprache) und gute Kenntnisse in Englisch und Französisch

Ihre persönlichen Qualitäten:

- Selbstständige und organisierte Arbeitsweise
- Ehrgeiziges, proaktives Verkaufstalent
- Flexibler Teamplayer mit Eigeninitiative und sinnvoller Priorisierung der Tätigkeiten
- Durchhaltevermögen und Selbstmotivation
- Affinität zu Freizeit- und Tourismusaktivitäten

Was wir Ihnen bieten

- Attraktiver Arbeitsort direkt am Rheinflall
- Motiviertes und qualifiziertes Team
- Eine nicht alltägliche Arbeit und viel Freiraum
- Anstellung bei Smilestones mit Leistungsauftrag für URh

Interessiert an dieser einmaligen Chance? Für weitere Informationen steht Ihnen Nicole Stettler zur Verfügung und freut sich auf Ihre Bewerbungsunterlagen.

Smilestones AG
Nicole Stettler
Industrieplatz 3
8212 Neuhausen am Rheinflall

Tel: 052 511 20 13
nicole.stettler@smilestones.ch